

2008年9月22日

各位

株式会社MAP経営
代表取締役 高山 範雄

業務提携に関するお知らせ

株式会社MAP経営（以下、「MAP経営」）は、株式会社日本M&Aセンター（証券コード：2127 東証第一部、以下、「日本M&Aセンター」）と業務提携を行うことについて合意いたしましたので、下記の通りお知らせいたします。

記

1. 業務提携の趣旨

MAP経営は、経営計画策定ツールである「MAP経営シミュレーションIIシステム（以下、「MAPシステム」）」を開発・販売しており、全国の約800の会計事務所を『あんしん経営をサポートする会』として組織化し、主宰・運営しております。

一方、日本M&Aセンターは、中堅・中小企業を対象としたM&A仲介事業を行っており、全国約230の会計事務所、約200の地域金融機関という国内最大級のネットワークを活用し、M&A案件開発とマッチングに強みを持つ東証第一部に上場している会社です。

この度、中小企業の経営承継問題の解決の為に「経営計画・事業承継計画の普及」及びこれに伴う「M&Aニーズの顕在化」を目的として、両社が業務提携することに合意しました。この提携により、MAP経営はMAPシステムのユーザー拡大に、日本M&AセンターはM&A案件発掘につながり、双方にとって収益拡大のメリットが期待されます。

2. 業務提携の内容

- (1) MAP経営が組織化している会計事務所と日本M&Aセンターが組織化している会計事務所の相互紹介により、MAP経営はMAPシステムの導入会計事務所の増加、日本M&AセンターはM&A情報ネットワーク加盟会計事務所の増加及びM&A情報のソース先の増加を図ります。
- (2) 中堅・中小企業における経営計画策定の恒常化を促進し、経営計画策定ツールである「MAPシステム」を会計事務所及び地域金融機関等へ普及させるとともに、会計事務所及び地域金融機関等で「MAPシステム」を活用したM&Aの提案が増加することを促進します。

- (3) 中堅・中小企業経営者を対象とした経営計画策定セミナーを共同開催し、中堅・中小企業のM&A需要を顕在化させる取り組みを開始します。

3. 業務提携先との既存の取り組み

MAP経営が2008年5月にリリースした「MAP中期計画・事業承継版」について、日本M&Aセンターが企業価値算定ノウハウを活用して当システムの監修をしております。

4. 業務提携先の概要

- (1) 社 名： 株式会社日本M&Aセンター
(2) 設 立： 1991年4月
(3) 代 表 者： 代表取締役社長 三宅 卓
(4) 本 社 所 在 地： 東京都千代田区丸の内1-8-1 トラストタワーN館12階
(5) 資 本 金： 10億円
(6) 主な事業内容： M&A仲介事業

以上